

LAS REGLAS DEL JUEGO

	... AÑADES VALOR SI DESTRUYES VALOR SI ...
CUANDO COLABORAS TE FIJAS EN LAS PROPUESTAS	... TE FIJAS EN QUIÉN O EN SU POSICIÓN
CUANDO ESTÁS DE ACUERDO CONSTRUYES SOBRE LO DICHO	... REPITES O "ROBAS" LO YA DICHO
CUANDO NO ESTÁS DE ACUERDO OFRECES ALTERNATIVAS	... DISCUTES, DESACREDITAS O ATACAS
CUANDO TE CUESTIONAN LO DEJAS PASAR Y SIGUES	... TE JUSTIFICAS Y DEFIENDES
CUANDO NO ENTIENDES PREGUNTAS	... HACES COMO SI ENTENDIESES
CUANDO SABES MÁS QUE LOS DEMÁS DE ALGÚN TEMA TE CERCIORAS DE QUE LOS DEMÁS SIGUEN TUS RAZONAMIENTOS DE ALGÚN TEMA ...	DAS POR SENTADO QUE TODOS TE SIGUEN O TE ENZARZAS EN UNA DISCUSIÓN CON ALGUIEN QUE TAMBIÉN SABE MUCHO, EXCLUYENDO ASÍ A LOS DEMÁS

Guillermo Matia

www.delegate-solutions.com

946 34 51 02

guillermo.matia@delegate-solutions.com



Alba Álvarez

www.delegate-solutions.com

946 34 51 02

alba.alvarez@delegate-solutions.com